

Program Dystrybucji

Doświadczenia – jak inżynierskie podejście podnosi poziom gwarancji sukcesu w realizacji złożonych projektów automatyzacji

Łódź 16.09.2025

Jak krok po kroku
wyglądało
przygotowanie do
inwestycji
Rossmann

1. Wybór zespołu projektowego Rossmann
 2. Wybór zespołu wspierającego (doradca)
 3. Określenie zakresu projektu (model, budżet)
 4. Harmonogram wstępny
 5. Materiały przetargowe (tender), wytyczne
 6. Przetarg
 7. Wybór dostawcy
 8. Projekt wykonawczy
- ... to 2 lata czyli do 50% czasu projektu
i do 95% materiału wsadowego...
...przed podpisaniem umowy...





Centrum Dystrybucji Pyskowice w 2027





Jak skutecznie
rozmawiać z dostawcami
na etapie projektowania
Inwestycji by płynnie
przejsć przez realizację
projektu?



1. Posiadanie własnych wytycznych technologicznych
2. Świadomość procesu do dyskusji z dostawcą
3. Zdrowy poziom partnerstwa z dostawcą
„...dostawca nie jest inwestorem...”
4. Inwestor musi być świadomy
5. ROI – to nie wszystko i nie zawsze
6. Płacenie „za wszystko” nie rozwiązuje
7. Negocjujemy umowę SLA / serwisu
8. Inwestor ma zawsze swoje standardy

Zespół

Jaka jest rola
interoperacyjnego
zespołu w pracy
nad projektem i jak
taki zespół
zbudować?



Dziękuję